はじめでも簡単!!販促に効果的なデジタル活用でお店・事業のファンをつくる!

主な講座内容

- 1. 販促のデジタル化とは?
 - ・販促のデジタル化、SNS活用の必要性
 - ・販促にSNSを活用するメリット
- 2. 目的で変わる SNS の活用戦略
 - ·新規集客における SNS の役割

(Instagram, LINE 等の特性と使い分け)

・リピーター育成を促すための情報発信

(関係性を深めるコンテンツの考え方)

- 3. SNSコンテンツの活用
 - ・販路拡大・集客・売上アップに結びつけるポイント

留萌産業会館(留萌市錦町1-1-15) オンラインでも受講可能です

- ◆受講料 無料 (会員·非会員 問わず)
- 中小·小規模事業者 ◆対象
- 20名 (先着順) ◆定員
- ◆申込締切日 2025年 I I 月 I 2日(水)

会 蓢 工 議 所 留 小 所

共催

「お店のファンを増やしたい」「効果的にリピーターを 獲得したい」。SNS での発信は、そんな想いを実現する 強力な手段です。このセミナーでは、お客様との関係を 育てるための SNS 活用戦略を、基本から分かりやすく 解説します。皆様のご参加をお待ちしております。

〈講師プロフィール〉 かとう 加藤

・株式会社スマイルリボン 代表取締役

·SNS集客コンサルタント



新卒後は、製菓会社にて販売員を3年半その後、会計士事務所に 事務職として3年半勤務する。結婚退職ののち、専業主婦となり、パ ート勤務を数年しながら個人事業主としてお菓子教室を開業。お菓 子教室の集客実績から集客を教えて欲しいと現在の集客や起業を 主としたコンサルタント、講座講師の仕事に至る。25,000 円の講座 も2日間で満席、起業サポートの講座は半年先まで満席状態などの 実績を持ち、企業や団体で好評を博しており、メディア実績も多数。

【ご注意事項】

- 本セミナーで提供するスライド、動画、画像、音声等のコンテンツの全部または一部 は、本セミナーの受講用途でのみご利用ください。
- 無断で、本セミナー資料およびコンテンツの複製、上映、公衆送信、展示、頒布、譲 渡、貸与、翻案、翻訳、二次的利用等を行うことは、著作権侵害となる場合があり、ま た講演者等の肖像権を侵害する行為にもなる場合があるため、おやめください。

〈お問い合わせ〉

留萌商工会議所 中小企業相談所

TFL:0164-42-2058

S N S 活 用 セ ミ ナ ー

受講申込書



←QR コードからも 申し込みできます!

留萌商工会議所 中小企	V 業相談所 行	FA	XΑ	:01	164	L-43-	-83	22)
电明烷 一天識別 中小川	C						-		_

<u> </u>		· · ·	中込日(/ /
事業所名		参加者氏名	
所 在 地	Ŧ	T E L	
メールアドレス (オンライン受講希望の方は	@	受講方法	□ 1. 会場で受講 □ 2. オンライン受講